



Manutenção de pás e componentes eólicos.

Desafios do setor.

BWP - Agosto, 2017

Sobre a AERIS Service



- **AERIS Energy** – Fábrica de pás em Caucaia – CE, fundada em 2010
- **AERIS Service** – Criada em 2013 para atender a demanda de fábrica e por consequência demanda do mercado.
- Foco em reparo de pás e componentes eólicos de material composto.
- **Em 2017 a AERIS passou a fazer parte de um seleto grupo das 1000 melhores empresas para se trabalhar no Brasil.**
- A AERIS Service busca agora ampliar sua estrutura de forma organizada e robusta assim como a fabrica de pás



Objetivo



- Minimizar custos de manutenção preventiva ou corretiva aumentando a disponibilidade de operação.
- Compartilhar dificuldades das empresas de manutenção de pás e componentes eólicos e possíveis soluções com parceira ganha-ganha.

$$Fc = \frac{E}{P \cdot t} = \frac{E_{anual}}{P_{instalada} \cdot 8760}$$

O que se espera de serviços?



➤ O que se espera das empresas de serviços e manutenção?

1. Atendimento a todas as normas de segurança e trabalho com segurança.
2. Qualidade de execução, garantia de serviço e matéria prima homologada.
3. Curto tempo de resposta



Onde podemos somar?



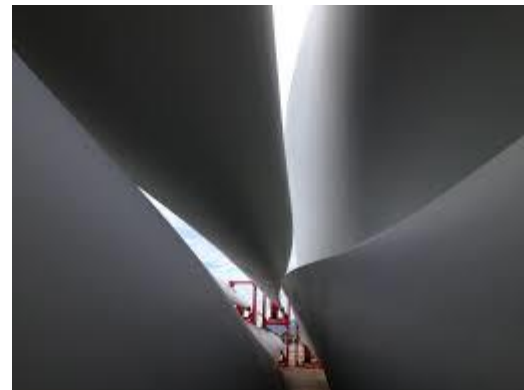
Atualmente, fala-se muito em eficiência e disponibilidade de máquina e a área de serviços pode ser um facilitador e somar neste plano.



De que forma?



1. **Padronização** de normas de segurança e acesso a parques eólicos – Utilizar pior caso como base.
2. **Plano de manutenção** compartilhado com as empresas de serviços. compartilhado – se planejado com antecedência, a execução será melhor preparada e há possibilidade de redução de custo, detenção de M.O qualificada.
3. **Capacitação e manutenção de M.O** – detenção de know how e ampliação de conhecimento – padronização.
4. **Matéria prima homologada.**



Benefícios



✍ **Padronização de normas de segurança:**

1. Rapidez de atendimento.
2. Aumenta disponibilidade de máquina e faturamento

✍ **Compartilhar plano de manutenção:**

1. Redução de custo com serviços.
2. Método de acesso e ferramental adequado.
3. Equipe melhor qualificada e preparada para atender a demanda.
4. Detenção de know-how e padronização de atendimento.
5. Garantia de execução.
6. Evitar a contratação de empresas não qualificadas afim de reduzir custo.



Proposta



- **Contrato de longo prazo** de serviços de acordo com o tamanho de cada parque eólico e quantidade de turbinas para atendimento com possibilidade de capacitação de equipe local e consequentemente redução de custo e maior disponibilidade de máquina = quanto antes se identifica o problema, mais barata e rápida é a solução.
- Mais cedo ou mais tarde, as pás e componentes irão precisar de manutenção corretiva, mas é opção quando fazer.





OBRIGADO

www.aerisservices.com.br